

STELLENAUSSCHREIBUNG

Werkstudent Institutional Sales (m/w/d)

Über uns

Mit mehr als EUR 9 Mrd. Mandatsvolumen bietet die 7orca Asset Management AG als unabhängiger, quantitativer Asset Manager institutionellen Investoren Lösungen zur Steuerung von Fremdwährungsrisiken und zur Nutzung alternativer Renditequellen wie Volatilität. Unsere innovative Unternehmenskultur ist geprägt von Dynamik, Proaktivität und hoher Leistungsbereitschaft. 7orca beschäftigt aktuell 19 Mitarbeiter mit komplementären Kompetenzen unterschiedlicher Fachrichtungen. Wir pflegen eine kollegiale Arbeitsatmosphäre und leben einen offenen und respektvollen Umgang.

Zum 02. Januar 2022 suchen wir für unseren Standort in der Hafencity Hamburg einen Werkstudenten (m/w/d). Diese Position wird mit EUR 15/Stunde vergütet. Geplant sind 50 Arbeitsstunden/Monat bei flexibler Zeiteinteilung. Das Arbeitsverhältnis ist zunächst auf zwei Monate begrenzt, es besteht eine Verlängerungsoption.

Der Job

- Spannendes Recherche-Projekt im Vertrieb zur Vorbereitung der Ansprache ausländischer institutioneller Investoren
- Pflege des Client Relationship Management Systems (CRM)

Was Sie mitbringen

- Strukturierte, planvolle, sorgfältige Arbeitsweise
- Empathie, Enthusiasmus und Motivation
- „Self Starter“ und Teamspieler

Was wir Ihnen bieten

- Flache Hierarchien und ein dynamisches Umfeld ermöglichen, das Unternehmen mitzuprägen und weiterzuentwickeln
- Teil des 7orca Teams zu sein und eigenverantwortlich zu arbeiten

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wenn Sie unser Team verstärken möchten, senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an Thimo Koch, CCO/CRO/Legal, bewerbungen@7orca.com. Für einen persönlichen Kontakt steht er Ihnen unter +49 40 33 460 4640 zur Verfügung. Weitere Informationen zu 7orca finden Sie unter www.7orca.com