

STELLENAUSSCHREIBUNG

Manager Institutional Sales (m/f/d)

Über uns

Mit nahezu EUR 5 Mrd. Mandatsvolumen bietet die 7orca Asset Management AG als unabhängiger, quantitativer Asset Manager institutionellen Investoren Lösungen zur Steuerung von Fremdwährungsrisiken und zur Vereinnahmung von Volatilität als alternative Renditequelle. Unsere innovative Unternehmenskultur ist geprägt von Dynamik, Proaktivität und hoher Leistungsbereitschaft. 7orca beschäftigt aktuell 15 Mitarbeiter mit komplementären Kompetenzen unterschiedlicher Fachrichtungen. Wir pflegen eine kollegiale Arbeitsatmosphäre und leben einen offenen und respektvollen Umgang.

Der Job

In enger Zusammenarbeit mit dem Client Office Team sind Sie verantwortlich für die Kundenakquisition und -betreuung (Versorgungswerke, Versicherungen, Pensionskassen, Banken/Sparkassen, Family Offices, etc.):

- Anbahnung, Vorbereitung, Durchführung und gewissenhafte Nachbereitung von Kundenterminen mit dem Ziel von Zielgruppen-Durchdringung und Mandatsakquisitionen
- Intensiver Kundendialog, sowohl elektronisch als auch telefonisch und vor Ort
- Planvolle Entwicklung der Zieladressen und Aufnahme von Kundenimpulsen
- Mitwirkung an Mandatsausschreibungen, Präsentationen, Produktbeschreibungen und CRM-Kampagnen

Was Sie mitbringen

- Einschlägige Berufserfahrung in den oben beschriebenen Aufgabenbereichen im institutionellen Asset Management oder in einer vergleichbaren Tätigkeit
- Kundenzentrierte Arbeitsweise, Fingerspitzengefühl im Umgang mit Kunden und ein Faible für Kaltakquisition
- Kommunikationsstärke
- Proaktive und zielstrebige Denkweise gepaart mit starker Umsetzungsorientierung
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Offen für Reisetätigkeit

Was wir Ihnen bieten

- Flache Hierarchien und ein dynamisches Umfeld ermöglichen das Unternehmen mitzuprägen und weiterzuentwickeln
- Teil des 7orca Teams zu sein und eigenverantwortlich zu arbeiten
- Ein kompetitives, leistungsbezogenes Gehalt

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wenn Sie unser Team verstärken möchten, senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an Thimo Koch, CCO/CRO/Legal, bewerbungen@7orca.com.

Für einen persönlichen Kontakt steht er Ihnen unter +49 40 33 460 4640 zur Verfügung.

Weitere Informationen zu 7orca finden Sie unter www.7orca.com